Serviços Especializados

Nossa empresa oferece serviços de parceiros especializados, fortalecendo relacionamentos estratégicos e impulsionando o crescimento dos negócios. Nossos serviços incluem desenvolvimento de parcerias, consultoria em gestão de relacionamentos, treinamento em negociação, análise de mercado e suporte em projetos conjuntos, proporcionando aumento de visibilidade, acesso a novos mercados e crescimento sustentável.

Gestor Administrativo e Comercial

Eu sou o Gustavo Vieira, tenho 25 anos. Sou Gestor administrativo e Comercial com 4 anos de experiência em liderança de equipes. A minha experiência com gestão começa na Wizard Campolim, onde assumi primeiro a gestão do comercial e após 2 meses a gestão da escola como um todo. Meu foco tem sido a gestão de pessoas desde então. Hoje sigo prestando serviço e treinamentos para a gigante da comunicação Vox2you.

Sou pós graduado em gestão comercial e também pós graduado em gestão de pessoas, na parte extracurricular me aprimoro com diversos mentores de negócios.

Gestão de Desenvolvimento de Equipes

A Gestão consistente em treinamento e desenvolvimento de pessoas, utilizando técnicas com viés humanizado com a finalidade de aprimorar, desenvolver e harmonizar a sua equipe através de técnicas como PNL, Rapport e analise comportamental.

Como resultado, temos a clareza do perfil de cada colaborador (dominante, estável, conforme e influente) assim fazendo feedbacks completo e direcionamentos necessário para o sucesso de cada área de atuação dentro da empresa, na parte de contratação tendo maior assertividade escolhendo o perfil mais adequado para cada Setor.

Gestão Comercial

A Gestão Comercial consiste em treinamento e desenvolvimento da equipe de vendas, focando em técnicas para aprimorar habilidades, definição de público-alvo, prospecção e fechamento de negócios. Isso resulta em aumento de leads, taxas de vendas, conversão de clientes e receita, impulsionando a expansão empresarial.

Assessora e Gestora de Marketing

Sou Amanda Palma, 35 anos. Assessora e Gestora de Marketing de influência e Comportamento Humano, com mais de 15 anos de experiência em desenvolvimento Humano, abordagens comportamentais e pós graduada em Neuromarketing (comportamento do consumidor). Meu início foi aos 15 anos na área comercial, onde ao longo dos anos me aprimorei e me interessei por estudar o comportamento humano como um todo e assim tratar cada empresa como única e desenvolver a melhor estratégia de forma personalizada.
Trabalhando com grandes marcas em Marketing de influência como Vitafor, Casas Bahia, óticas Carol, Rede Drogal, entre outras...

Gestão Marketing Digital

A Gestão do Marketing Digital tem como finalidade atender de forma estratégica, desenvolvendo campanhas e ações para mídias e redes sociais com o intuito de gerar maior visibilidade e agregar valor a marca, atraindo novos clientes a tomarem maior conhecimento de seus serviços/produtos e consequentemente mais vendas.

Assessoria e Gestão Financeira

Adriana Pedroso, profissional da área Financeira, formada em Administração de Empresas, com MBA em Gestão Estratégica Empresarial pela FGV, pós-graduada em Finanças Corporativas e graduanda em Ciências Contábeis. Com mais de 15 anos de experiência. Presta serviços tanto a Empreendedores Individuais, como Micro Empresas e Empresas de Pequeno e Médio Porte, na área da Gestão Financeira do Negócio, com foco em resultados, atuando diretamente com os principais indicadores KPIs para planejamento gerencial estratégico financeiro, tributário e fiscal.

Gestão Financeira

Levantamento de histórico financeiro através de mapeamento de indicadores, análises por grupos
de receitas e despesas, análise das demonstrações contábeis, preparo do diagnóstico. Elaboração do Budget & Forecast com monitoramento mensal.Resultado: Controlando suas finanças, as Empresas podem identificar onde diminuírem seus gastos, custos e despesas, garantindo melhores resultados, consequentemente aumentando sua geração de lucro.